

Beispiel einer Beteiligung durch das Co-Investor Netzwerk:

Cool Chain Group / RUNGIS express

Geschäftsmodell: Unternehmensverbund, der auf den Handel mit temperatursensiblen Produkten und Frischwaren-Logistik spezialisiert ist
 Bekanntestes Unternehmen: RUNGIS express AG

Investment:

- Beteiligung im Jahr 2009
- Investorenkreis: 14 Personen
- Empfehlung über Co-Investor-Netzwerk
- Wunsch des Unternehmers war, die Zukunft der Gesellschaft mit mittelständisch geprägten Investoren zu gestalten. Entsprechend wurde gemeinsam ein Einstiegsmodell erarbeitet, das dem Unternehmen sowohl frisches Eigenkapital als auch Gesellschafterdarlehen lieferte. Zudem wurde – ausnahmsweise – der vorhandene Finanzinvestor ausgekauft.

Wertsteigerung:

- Akquirierter Investorenkreis brachte relevantes Know-how für den weiteren Unternehmenserfolg ein – so engagiert sich der frühere Geschäftsführer eines großen Catering-Dienstleisters seitdem intensiv bei CCG und RUNGIS express.
- Kapital wurde größtenteils zur Verbesserung der Bilanzrelationen bereit gestellt, um Spielraum für weiteres Wachstum zu schaffen und das Unternehmen stabil zu finanzieren.
- Intensive Arbeitsrunden mit drei Partnern von Co-Investor sowie mehreren Investoren lieferten konkrete Unterstützung zu Geschäftsentwicklung, Gruppenstruktur, Finanzierung, Personal und Strategie.

Verkauf:

- Gemeinsam wurde festgelegt, dass frühestens im Jahr 2012 ein Ausstieg angestrebt wird. Bis dahin soll der Wert der Gruppe sowohl organisch weiter deutlich gesteigert als auch das Wachstum über Kooperationen, gezielte Zukäufe und die Erschließung logischer Erweiterungsfelder voran getrieben werden.



Dank entscheidender Kontakte aus dem Co-Investor Netzwerk wurde die Entwicklung der CCG sehr positiv beeinflusst.

Christian Helms
Gründer und CEO von CCG

